



Stefan van Dongen



# Hallo!

# Ik ben Stefan

Mijn naam is Stefan van Dongen. 3 jaar geleden begon ik als freelancer in de online marketing. Dit deed ik eerst via het platform Fiverr en nu via mijn eigen site. Ik was er vroeg bij, namelijk al tijdens mijn opleiding Marketing & Communicatie. Wat begon met een paar klanten, is inmiddels een netwerk van meer dan 100 tevreden relaties. Op dit moment ben ik tweedejaars student Commerciële Economie aan de Haagse Hogeschool. Ik zit vol enthousiasme en ambitie en help jouw bedrijf graag met mijn kennis en expertise!

**Bekijk hier mijn Fiverr-account:**

<https://www.fiverr.com/stevemarketing4>

# Mijn achtergrond



## Opleiding

### **Commerciële Economie - De Haagse Hogeschool 2022-heden**

Als enthousiaste tweedejaars student Commerciële Economie aan De Haagse Hogeschool heb ik ervoor gekozen om het keuzedeel Creative Marketing en Social Media te volgen. Dit biedt mij de mogelijkheid om mijn vaardigheden op het gebied van creatieve marketing en social media te ontwikkelen en te verbeteren.

### **Marketing en Communicatie niv 4 - mboRijnland 2020-2022**

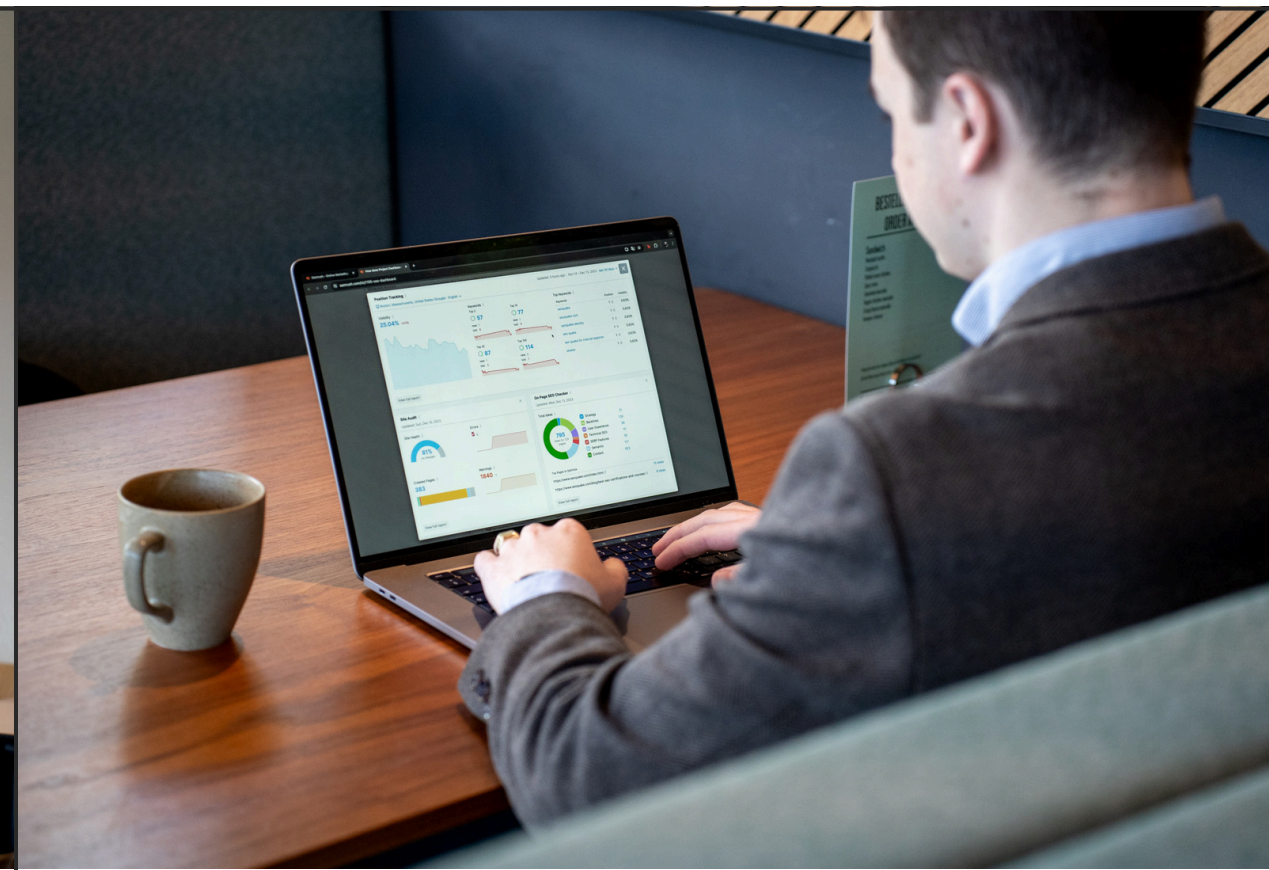
Ik heb mijn MBO-4 diploma in Marketing en Communicatie behaald aan het mboRijnland, waar ik klas 2 heb overgeslagen. Ik heb geleerd om verschillende marketingtools in te zetten, zoals social media, e-mailmarketing en contentmarketing. Tijdens deze opleiding ben ik begonnen als freelancer.

## Mijn vaardigheden

- **SEO en SEA**
- **Social media management**
- **Copywriting**
- **WordPress**
- **Klantgerichte communicatie**

# Mijn vaardigheden

Als gedreven tweedejaars student Commerciële Economie combineer ik mijn kennis met praktische ervaring in online marketing. Buiten mijn studie volg ik proactief cursussen die mijn vaardigheden in online marketing verdiepen. Deze toewijding maakt mij niet alleen een student die continu leert, maar ook een marketeer die steeds beter wordt in het creëren van digitale strategieën die resoneren en converteren. Mijn passie voor dit vakgebied weerspiegelt zich in de resultaten die ik behaal en de groei die ik stimuleer.



# Projecten

Andersdoen Administratie  
Omdat wij het net even anders doen

**Website bouwen + SEO**  
*Andersdoen Administratie*

**CLINICS & CO**

**Social media beheer**  
*Clinics & Co*



**SEO + social media beheer**  
*Trizo*

**NPEX**  
Geld voor Ambitie

**E-mailmarketing**  
*NPEX*

**Tourism**  
**Jobs**

**Social media beheer**  
*Tourismjobs*



**Social media beheer**  
*Horecagids*



**Copywriting**  
*Reisknaller*

**CAR**audio  
shop

**Facebook ad copy**  
*Caraudioshop*

# Case study Andersdoen Administratie

## Uitdaging

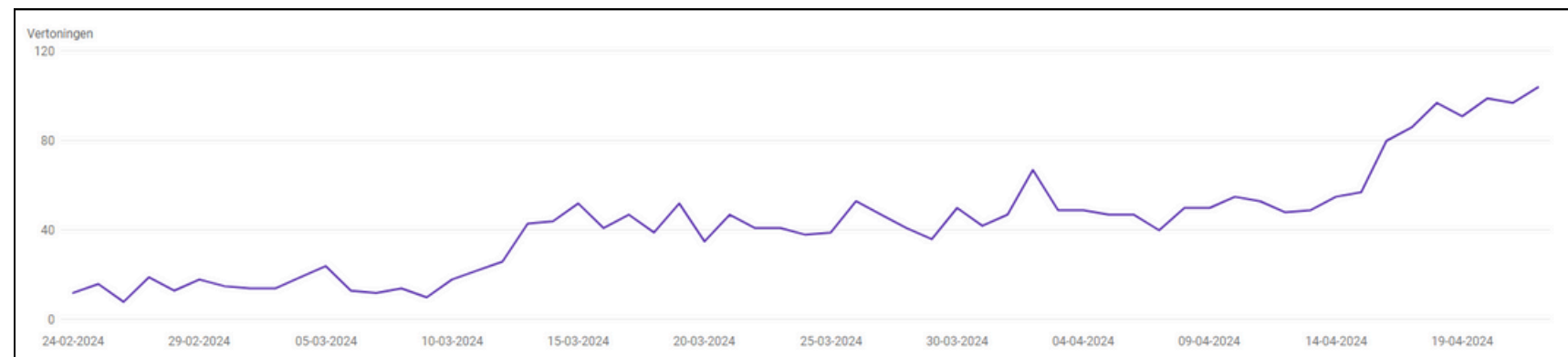
Andersdoen Administratie zocht naar expertise om hun online aanwezigheid te versterken door middel van een nieuwe website en content op social media.

## Oplossing

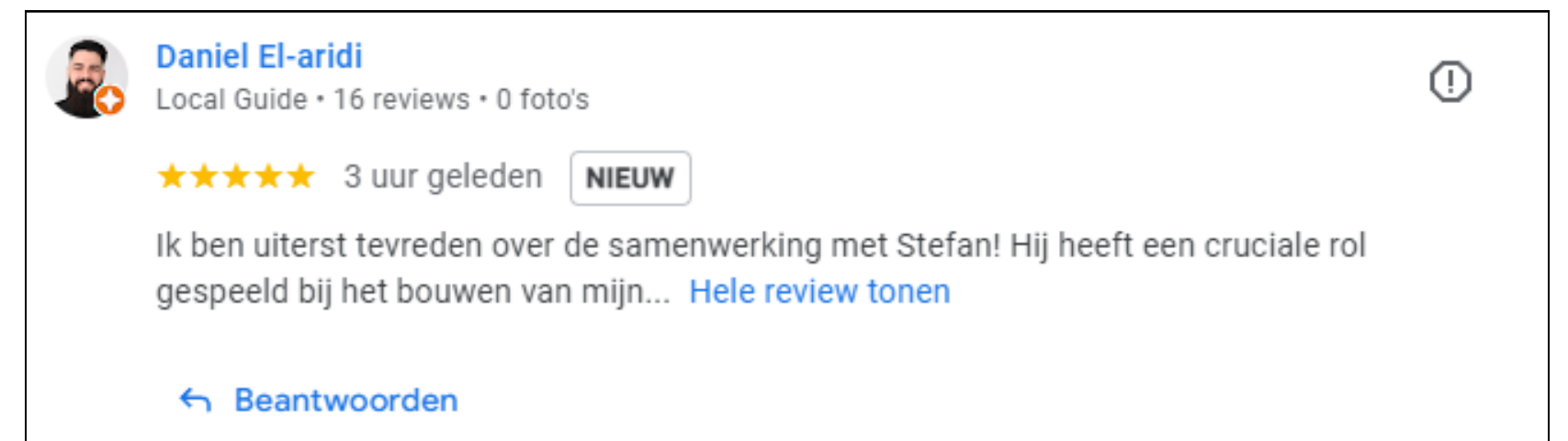
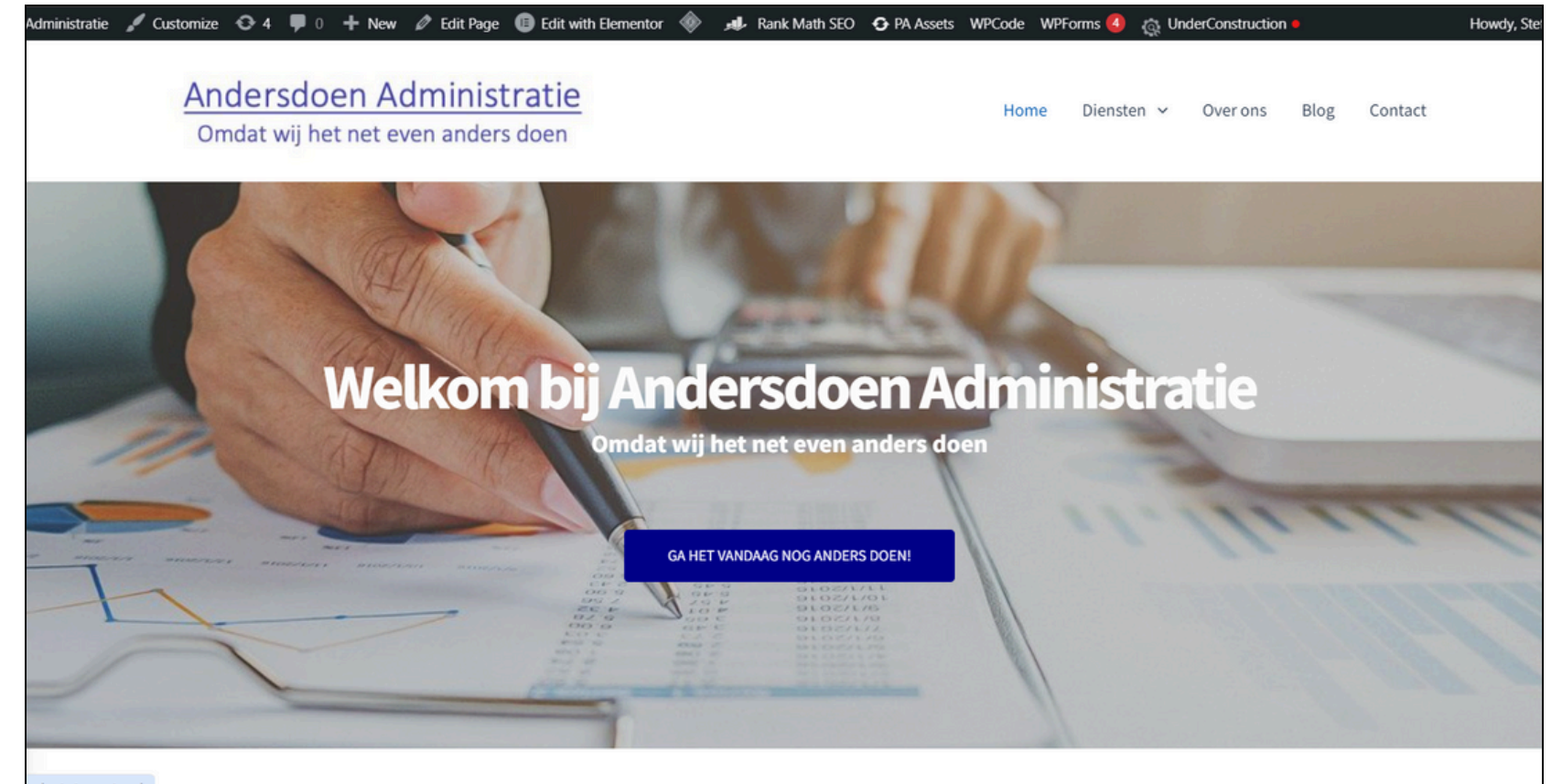
Ik ontwikkelde een gebruiksvriendelijke website en verzorgde effectieve social media content, ondersteund door een SEO-strategie om de zichtbaarheid te verbeteren.

## Resultaat

De klant is zeer tevreden met de nieuwe website en de content voor social media. Mijn SEO-expertise heeft geleid tot een aanzienlijke verbetering in hun online zichtbaarheid. De samenwerking werd als zeer positief ervaren, waarbij mijn toegankelijkheid en snelle reactietijd bijdroegen aan een betrouwbare en vruchtbare samenwerking.



Toename in het aantal vertoningen



Review

# Case study Trizo

## Uitdaging

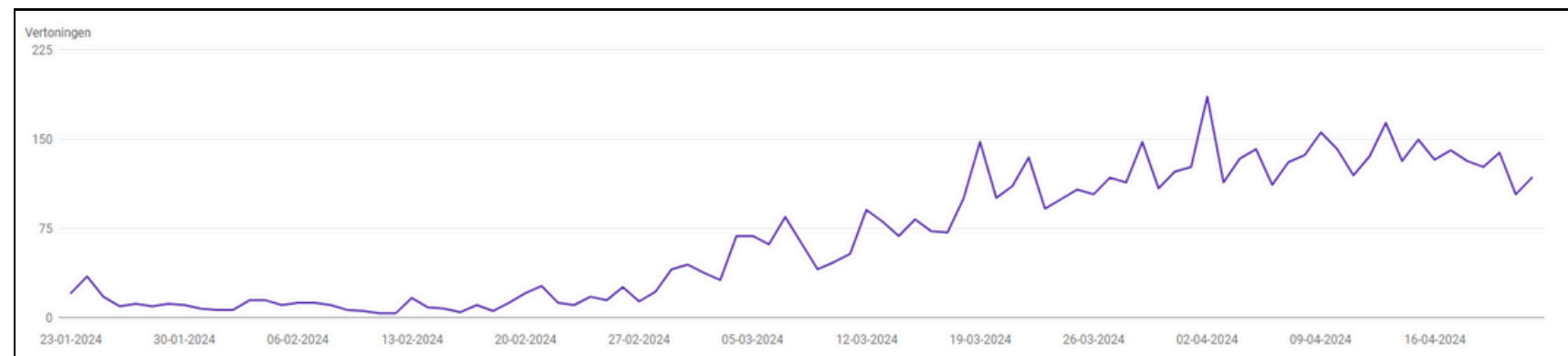
Trizo, actief in de kozijnenbranche, wilde meer bezoekers trekken naar hun website en de interactie op Facebook verhogen.

## Oplossing

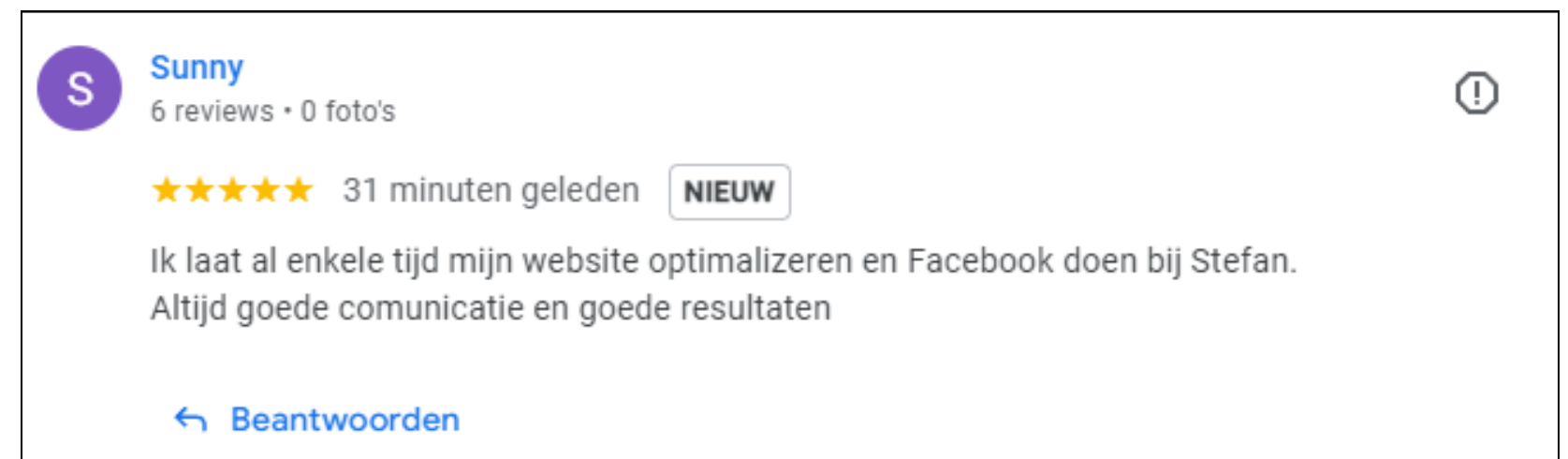
Ik zette een doorlopende strategie op van SEO en social media beheer. De website werd geoptimaliseerd met relevante zoekwoorden en technische verbeteringen. Op Facebook creëer ik regelmatig content om de betrokkenheid te stimuleren.

## Resultaat

Deze strategie leidde tot een stijging van het aantal vertoningen van ongeveer 10 naar 100 vertoningen per dag in 2-3 maanden tijd. Deze groei zet zich voort en helpt Trizo om hun online aanwezigheid en klantenkring te vergroten.



Toename in het aantal vertoningen



Review

## **Kortetermijndoelen**

Op korte termijn wil ik mijn expertise in online marketing verder aanscherpen. Mijn focus ligt op het verdiepen van mijn kennis in SEO en CRO. Door deze vaardigheden in praktijkprojecten toe te passen, streef ik ernaar mijn portfolio verder uit te breiden met succesvolle case studies.

## **Langetermijndoelen**

Op de lange termijn streef ik ernaar om mijn eigen marketingbureau op te richten. Ik wil een uitgebreid portfolio opbouwen dat niet alleen mijn vaardigheden weerspiegelt, maar ook meetbare resultaten laat zien in termen van klanttevredenheid en online groei.



# **Mijn doelen**

The sky is the limit

# Samenwerken?



Of je nu op zoek bent naar SEO-diensten of social media beheer, ik heb de expertise om het te realiseren. Laten we jouw bedrijf laten groeien en bloeien!

+31 6 39363390

[stefanvandongen.com](http://stefanvandongen.com)